

Mezclas para cultivos – Reseñas de la industria

¡Un excelente año se avecina!

El año 2015 fue un año de éxito general, en el que hemos continuado nuestra penetración del mercado de los EE. UU. En 2016, seguiremos optimizando nuestra oferta y manteniendo el mismo enfoque para consolidar el crecimiento logrado en los últimos cinco años.

Estamos orgullosos de haber atraído numerosos nuevos clientes en todo el mundo, que ahora forman parte de la familia Berger. La inclusión del BM4 NF Wood a la gama de productos BM ha tenido resultados impresionantes. Además, complementa favorablemente nuestra línea de mezclas Berger.

En este nuevo año, seguiremos centrados en proveerles a ustedes, nuestros clientes, las mejores mezclas para cultivos de la industria. La calidad, la uniformidad y la excelencia en el servicio continuarán siendo nuestras características distintivas.

Además de producir sustratos de alta calidad, también ofreceremos diversos servicios para garantizar el éxito de los productores: un diligente equipo de ventas; cronogramas de entrega actualizados; análisis del suelo, tejidos o agua; servicio de equipo para la configuración y resolución de problemas relacionados con máquinas enmacetadoras; soporte técnico para encontrar las mezclas para cultivos que mejor se adapten a las necesidades del cliente y asistirlos en la resolución de los problemas que se presenten durante la producción.

Para nosotros es un privilegio tenerlo como cliente y le agradecemos su confianza. Si aún no forma parte de nuestra familia y está interesado en nuestros productos y servicios, nos complacerá incluirlo en nuestra lista de clientes a fin de que disfrute de la experiencia Berger.

Benoit Corbeil
Director de ventas



La situación actual de la turba

La turba es un recurso excepcional y gracias a ella, Berger ha mantenido una reputación por más de 50 años en cuanto a la fiabilidad de sus mezclas para cultivos destinadas al uso profesional. Ofrecemos una amplia gama de productos diseñados para satisfacer los altos estándares de calidad de productores en todo el mundo. Y esto no se logra por casualidad. De hecho, seguimos rigurosos métodos de selección, cultivo, almacenamiento y procesamiento de la turba, que garantizan la uniformidad de las mezclas, bolsa tras bolsa, año tras año.

El valor añadido de las mezclas de Berger proviene no solo de la calidad de sus ingredientes sino también de la voluntad de la empresa por superar las normas ambientales de la industria, esfuerzos que están respaldados por la certificación *Veriflora*®.

Con los años, Berger ha establecido alianzas con varias instituciones con el fin de desarrollar técnicas sostenibles de explotación de las turberas. Mediante la participación en múltiples proyectos de investigación de renombre internacional, Berger se ha convertido en un líder indiscutible en materia de desarrollo sostenible y restauración de turberas. Gracias a sus prácticas certificadas en cuanto a la gestión responsable de turberas y al uso de herramientas de previsión para administrar y planificar el recurso, Berger tiene la capacidad de suministrar productos de primera calidad al productor de hoy y a las generaciones futuras.



Alexandre Brisson
Director – Recurso y proyectos especiales

Pierre-Marc de Champlain
Supervisor – Servicios técnicos



Dedicados a ayudarlo a lograr el éxito

Las industrias de horticultura y paisajismo evolucionan a un ritmo acelerado. Ciertos mercados se contraen mientras que otros emergen rápidamente debido a las limitaciones ambientales, o al surgimiento de nuevas tendencias. A causa de las severas sequías y restricciones de agua, se modifican o amplían las prácticas de producción, aumenta la popularidad de ciertos cultivos y se desarrollan sistemas de producción y métodos innovadores.

Con el fin de prever las necesidades de los clientes de manera precisa en relación con productos específicos, herramientas prácticas e información pertinente, el departamento técnico se mantiene actualizado y al tanto de las tendencias actuales. Esto también permite a nuestros asesores en cultivos ayudar a los productores profesionales a resolver cualquier problema, independientemente de su naturaleza. Estamos siempre dispuestos a ir más allá del cumplimiento del deber y esforzarnos para dar a nuestros clientes más de lo que esperan.

El departamento técnico tiene como objetivo establecer una relación duradera, respetuosa y honesta con nuestros clientes. Nuestros asesores en cultivos, altamente calificados, están comprometidos a escuchar atentamente las preguntas de los clientes y proponerles soluciones que, aunque ingeniosas, son integrales y responden a la realidad específica de cada situación. En el caso de requerirse asistencia técnica, nuestros representantes de ventas se asegurarán de que los clientes reciban el apoyo necesario. Recuerde, estamos dedicados a ayudarlo a lograr el éxito.



Se realizó una presentación sobre los productos

NF Wood

en el simposio SusGro 2015,
llevado a cabo en Viena,
Austria.

Se dictaron

3 conferencias técnicas

en los EE. UU y México.
Más de 200 productores
han tenido la oportunidad de
disfrutar los seminarios profesionales
impartidos por los expertos de Berger.



El sistema de gestión de la calidad se afianzó con el otorgamiento de la certificación

ISO 9001

a la planta de producción en Texas.

Se renovó la certificación **Veriflora®** a principios de **septiembre**.



Se plantaron más de 70 000 árboles en

Quebec y Nuevo Brunswick con el propósito de restaurar las turberas.



Berger: resumen del año 2015

El equipo de ventas cuenta con

25

representantes dedicados a brindar apoyo a los clientes en su rutina y desafíos diarios.

Presencia en más de

30

ferias

comerciales donde los clientes pudieron vivir la experiencia Berger.



Se mejoró la **tabla de trasplante digital** con el fin de ofrecer mayor precisión.

22 897

análisis SME* y

1 322

análisis de agua

para los clientes de Berger desde el pasado enero.

11

Se recogieron **testimonios de clientes**

del sector de **invernaderos profesionales** en toda América

berger.ca/es/testimonios



* Extracto de sustrato saturado.

Eventos para el año 2016

MANTS	Baltimore	EE. UU.	6-8 de enero
SE Regional Fruit & Vegetable Trade Show	Savannah	EE. UU.	7-10 de enero
TPIE	Fort Lauderdale	EE. UU.	January 20-22
Gulf States Horticultural Expo	Mobile	EE. UU.	20-22 de enero
NorCAL	San Mateo	EE. UU.	11 de febrero
Cultivate	Columbus	EE. UU.	9-12 de julio
TNLA	Houston	EE. UU.	18-20 de agosto
FAR WEST	Portland	EE. UU.	25-27 de agosto
Canadian Greenhouse Conference	Niagara Falls	Canadá	5-6 de octubre
FIHOQ Expo	Drummondville	Canadá	Octubre
Expo Agroalimentaria	Irapuato	México	Noviembre

Berger 3.0

¡La página web berger.ca será renovada en 2016!

La nueva página web, estructurada para responder a sus necesidades reales, le permitirá navegar intuitivamente y buscar información de una manera sorprendentemente simple. Esta herramienta tiene como objetivo propiciar la interactividad y convertirse en una referencia obligada en el ámbito de las mezclas para cultivos. Una tabla de trasplante digital mejorada, acceso gratuito a los artículos escritos por nuestros expertos, entre otros beneficios, harán de la página web de Berger un recurso de ayuda imprescindible.

Elizabeth Raymond
Coordinadora – Publicidad y promoción



Conferencias técnicas –

¡Continúan los seminarios de Berger!

Líder en mezclas para cultivos de alta calidad, Berger concede gran importancia a la eficacia de las prácticas de horticultura, la evolución de la industria y la superación de los obstáculos que enfrentan los productores. Asimismo, el seguimiento de los resultados de los cultivos en invernadero es fundamental.

Las conferencias técnicas que se llevarán a cabo en 2016 constituyen una oportunidad para los expertos de Berger de participar en la optimización de resultados en materia de crecimiento y de simplificar las rutinas diarias de sus clientes mediante seminarios técnicos y sesiones interactivas.

**technical
Grower
talks**
by Berger

Obtenga más información sobre nuestros seminarios de 2016 en berger.ca/es/tgt

Servicio de análisis

¿Sabía que Berger ofrece a sus clientes un servicio de análisis? Ya sea para realizar pruebas de rutina o para llegar al fondo de un problema de nutrición, aprovechar este servicio puede traerle inmensos beneficios. Nuestros cortos plazos de entrega le permitirán reaccionar rápidamente e implementar las medidas correctivas correspondientes. Asimismo, nuestro

equipo de expertos puede ayudarlo a interpretar los resultados y tomar las decisiones pertinentes.

Como tenemos laboratorios en los EE. UU. y Canadá, ofrecemos un servicio rápido y eficiente, independientemente de la ubicación de nuestros clientes. Nuestros laboratorios emplean las últimas tecnologías y cuentan con un personal altamente calificado con el fin de proporcionar resultados fiables y precisos.

De la misma manera, nuestros laboratorios son responsables del control de la calidad de nuestros productos. Además de la toma de muestras frecuente y el control de calidad efectuado directamente en la planta de producción, los distintos resultados de los análisis químicos y físicos se utilizan para hacer ajustes diarios a nuestras fórmulas y garantizar productos perfectamente uniformes. Si el material producido no cumple con nuestras rigurosas especificaciones, simplemente no será enviado. Si desea saber los resultados del control de la calidad del producto que ha recibido, podemos proporcionarle un informe de la inspección final de ese producto específico.

Olivier St-Pierre
Supervisor – Servicio de análisis





Benoit Corbeil
 Director de ventas
 514-444-9173
 benoitc@berger.ca

Equipo de ventas de Berger



EE. UU.



Scott Bedenbaugh
 Gerente de ventas
 y territorios de Missouri, Illinois & Indiana
 850-217-5802 · scottb@berger.ca



Jamey McEwen
 Gerente de ventas
 973-698-5731 · jameym@berger.ca



Troy Haney
 Gerente de ventas
 y territorios de Washington, Oregón, Idaho, Nevada & Utah
 207-227-0897 · troyh@berger.ca



Adam Lyvers
 Representante de ventas
 Tennessee, Kentucky, Carolina del Norte y del Sur y Georgia
 865-312-2258 · adaml@berger.ca



Dave Ferris
 Representante de ventas
 Dakota del Norte y del Sur, Iowa, Minnesota y Wisconsin
 651-398-9183 · davef@berger.ca



Dana Main
 Representante de ventas
 Arizona y Sur de California
 760-809-7369 · danam@berger.ca



Eric Stalkamp
 Representante de ventas
 Michigan y Ohio
 419-787-6680 · erics@berger.ca



Fred Mac Lean
 Representante de ventas
 Maine, Nuevo Hampshire y Vermont
 514-917-8658 · fredm@berger.ca



John Santoro
 Representante de ventas
 Nueva Jersey y Nueva York (Long Island)
 215-859-1605 · johns@berger.ca



Kevin Long
 Representante de ventas
 Arkansas, Colorado, Kansas, Montana, Nebraska, Nuevo México, Oklahoma, Sur y Oeste de Texas y Wyoming
 405-623-8122 · kevinl@berger.ca



Kevin Staso
 Representante de ventas
 Delaware, Maryland, Pennsylvania, Virginia del Oeste y Virginia
 610-389-0857 · kevin@s@berger.ca



Kristin Shust
 Representante de ventas
 Nueva York, Connecticut, Rhode Island y Massachusetts
 570-709-0560 · kristins@berger.ca



Martha Trubey
 Representante de ventas
 Norte de Texas
 214-675-4997 · marthat@berger.ca



Mike Hennequin
 Representante de ventas
 Norte de California
 831-750-7316 · mikehe@berger.ca



Peter Hesse
 Representante de ventas
 California Central
 805-431-0741 · peterh@berger.ca



Tim Schinke
 Representante del fabricante
 Alabama, Luisiana y Mississippi
 630-258-4391 · tims@berger.ca



Victor Gonzalez
 Representante de ventas
 Florida
 321-277-7162 · victorg@berger.ca

¡Viva la experiencia Berger!

Canadá Specialties Robert Legault Distribuidores exclusivos



Robert Dupuis
 Vice-Presidente - Ventas, Operaciones y Marketing
 514-444-9172
 rdupuis@srlegault.com



Nancy Boekestyn
 Directora de ventas
 905-658-2167
 nboekestyn@srlegault.com



Bas Brouwer
 Representante de ventas
 Western Ontario and Niagara
 905-658-6185
 bbrouwer@srlegault.com



Gerry Power
 Representante del fabricante
 Provincias del Atlántico
 902-877-2248
 gerry@eastlink.ca



Kevin Triemstra
 Representante de ventas
 Central y norte Ontario
 416-881-5293
 ktriemstra@srlegault.com



Serge Racette
 Representante de ventas
 Quebec
 514-444-9174
 sracette@srlegault.com

América Latina



Martin Barrera
 Gerente de ventas
 Latino América
 (52) 844 427 18 50
 martinba@berger.ca



Harold Sagastume
 Representante de ventas
 Centro América
 (52) 844 431 09 68 - México
 (502) 53 06 72 86 - Guatemala
 harolds@berger.ca

Asia



Yves Gauthier
 Director corporativo de investigación y desarrollo y Servicios técnicos
 yvesg@berger.ca

Iwatani International Corporation
 Distribuidor
 Japón

KGH Environment Ltd.
 Distribuidor
 Corea del Sur



customerservice@berger.ca

berger.ca



1-800-463-5582

