



# Notre approche personnalisée permet de stimuler la croissance de vos cultures et de votre entreprise.

Berger n'est pas seulement une entreprise de mélanges horticoles. Si c'était le cas, nous ne ferions que prendre des commandes, les expédier, envoyer la facture et rappeler lorsqu'il est temps de commander à nouveau.

Ce qui distingue Berger est le fait que son équipe vous appuie tout au long de votre cycle de production afin de s'assurer que vos cultures démarrent du bon pied et produisent une récolte abondante.

Cela peut sembler cliché, mais puisque nous aimons les défis, laissez-nous vous montrer que chez Berger, nous savons joindre l'acte à la parole!

## Une approche directe pour un partenariat à la hauteur de vos attentes 1

Chaque producteur, comme tout type de culture, est unique. Il en va de même pour chaque milieu de culture qui nécessite des soins particuliers. Dès le moment où vous nous contactez, nous prenons le temps de réellement connaître et comprendre les défis que vous avez à relever afin de vous proposer des solutions qui répondent précisément à vos besoins.

À chaque étape, votre représentant des ventes est à vos côtés pour vous fournir les renseignements adéquats, et ce, en tout temps. Il vous fournira toutes les informations concernant notre vaste sélection de mélanges horticoles de qualité supérieure et vous aidera à déterminer lequel convient parfaitement à vos besoins particuliers.

Peu importe votre emplacement, vous pouvez toujours compter sur le dévouement continu de nos 35 représentants des ventes et conseillers aux producteurs – et notre équipe continue de s'agrandir. Berger est en expansion constante, tant sur le plan géographique qu'organisationnel!

## Notre réseau d'experts vous appuie dans votre croissance 2

Notre équipe de spécialistes se consacre entièrement à la recherche de solutions novatrices éprouvées afin de répondre à vos besoins de production. Elle vous accompagne tout au long du cycle de production pour améliorer la croissance tout en optimisant et simplifiant vos opérations.

Les membres de l'équipe de conseillers aux producteurs de Berger mènent des projets révolutionnaires dans le domaine de l'horticulture en serre afin de générer des résultats incomparables sur le terrain. Sur demande, l'un de nos conseillers expérimentés peut même visiter vos installations afin de vous aider à atteindre vos objectifs d'entreprise.

Nos experts techniques peuvent également effectuer une grande variété d'analyses chimiques et physiques directement dans nos laboratoires. Ils mettent un point d'honneur à fournir une interprétation pratique de vos résultats afin que vous profitiez pleinement de ces analyses.

Vous pouvez également vous fier aux vastes connaissances de notre équipe de mécaniciens d'équipement spécialisés qui augmentera votre efficacité de production en automatisant vos opérations, pourra aussi vous aider avec les réglages de la machinerie ou choisira le bon équipement pour améliorer votre rendement.

## Mettez-nous à l'épreuve avec un essai en serre 3

Vous désirez vous assurer que nos produits conviennent à vos besoins et à votre situation? Mettez à l'épreuve les mélanges horticoles Berger en réalisant un essai dans vos propres installations, dans votre environnement horticole particulier afin de découvrir la valeur réelle de l'uniformité de nos produits.

Appuyé par notre équipe multidisciplinaire comprenant des conseillers aux producteurs, le service technique et le personnel de laboratoire, votre représentant des ventes effectuera ce qui suit:

- Vous guidera depuis la sélection des produits jusqu'à la mise en place de l'essai et vous aidera à atteindre les objectifs de l'essai;
- Prendra le temps d'établir un calendrier de production sur mesure et d'analyser les meilleures pratiques culturelles durant le processus d'essai;
- Assurera un suivi rigoureux et une analyse fréquente du rendement afin de pouvoir réagir rapidement au besoin.

Faites-en l'essai et préparez-vous à être impressionnés par l'expérience Berger!



«Martha, notre représentante des ventes, est simplement fantastique. Elle nous propose toujours de nouveaux produits pour voir s'ils conviendraient mieux à nos besoins et les teste avec nous sur place. Ce que l'équipe de Berger accomplit pour ses clients est **incroyable**. Nous pouvons affirmer que **Southwest Perennials** a grandi avec Berger, et nous en sommes fiers.»

«**Chez Floratech inc.**, nous avons commencé à utiliser les big bag en 2016. Depuis, nous avons observé une diminution importante des **coûts totaux de production**, en ce qui a trait non seulement au coût par pot, mais aussi au coût de la main-d'œuvre pour déplacer le terreau, le mettre dans la machine et nettoyer. Bref, depuis que nous avons commencé à les utiliser, nous obtenons une qualité constante ainsi qu'un service hors pair en plus d'économiser.»



L'un des plus importants producteurs de vivaces du Maryland a entrepris une collaboration avec Berger l'automne dernier. La qualité et l'uniformité notables du mélange BM7 ont dépassé ses attentes initiales. «Beaucoup de nos plants repiqués ont pris racine dans le BM7 plus rapidement que jamais. La différence par rapport à nos mélanges précédents était immédiatement perceptible. Grâce au mélange BM7, nous avons pu **réduire de près de 3 à 4 semaines le temps de production** de certaines cultures.» «Étant habitués à un mélange contenant davantage d'écorce, nous avions des inquiétudes à l'égard de l'hivernage de nos plants, mais le mélange BM7 a conservé sa structure et offert un drainage exceptionnel.»

«Les produits de la série NF de Berger offrent une grande constance et nous permettent de mieux contrôler le processus de production», explique Mark Nash. Faits de fibre de bois de haute qualité, ces produits ont une capacité de **rétenion d'eau optimale** ainsi qu'une grande porosité en air. Puisque cela permet un enracinement plus rapide, le temps de production est réduit (d'une semaine pour certaines variétés), ce qui génère des économies et permet à l'entreprise d'absorber plus facilement l'augmentation des coûts de transport et de matériaux.

Nash Greenhouses



**George Sant & Sons**, un **client fidèle depuis plus de 30 ans**, est très satisfait de sa relation avec Kevin, son représentant des ventes actuel. Kevin visite régulièrement la serre et est toujours disponible si le client a un besoin particulier. Chaque fois qu'il a besoin d'ajuster ou de modifier le mélange, il peut compter sur Berger pour répondre à ses besoins. «Nous aimons beaucoup travailler avec eux et nous avons toujours obtenu **le produit dont nous avons besoin.**»



«Après des **essais d'hivernage réussis** à l'hiver 2016-2017, nous avons décidé d'opter pour Berger au printemps 2017. Jusqu'à maintenant, nous sommes très satisfaits du service offert par notre représentant ainsi que de la qualité et de l'uniformité du mélange BM2 que nous utilisons. De plus, le soutien nutritionnel de renfort que nous a récemment apporté Guillermo Maldonado sur place a grandement **profité à tous nos applicateurs d'eau.**»

Pioneer Gardens, Inc.



# L'équipe des ventes dévouée de Berger



Grâce à la confiance et à la fidélité de nos clients, notre équipe des ventes internationale s'est encore agrandie. Peu importe votre emplacement et vos objectifs d'entreprise et de production, vous profiterez d'un représentant dévoué et très accessible qui n'a qu'un but en tête : **vos succès.**

## États-Unis



**Chuck Buffington**  
Directeur des ventes – États-Unis  
336 543-6388  
chuckb@berger.ca



**Jamey McEwen**  
Directeur régional des ventes | Comptes majeurs  
973 698-5731  
jameym@berger.ca



**Troy Haney**  
Directeur régional des ventes  
207 227-0897  
troyh@berger.ca



**John Santoro**  
Directeur régional des ventes  
215 859-1605  
johns@berger.ca



**Kevin Staso**  
Directeur régional des ventes  
610 389-0857  
kevins@berger.ca



**Matt Drzal**  
Directeur régional des ventes  
517 896-7046  
matt@berger.ca



**Brent Kenney**  
Représentant des ventes  
Delaware, Maryland, l'est de la Pennsylvanie, Virginie-Occidentale et Virginie  
410 251-4337 · brentk@berger.ca



**Caleb Dwiggin**  
Représentant des ventes  
Missouri, Illinois et Indiana  
660 651-9722 · calebd@berger.ca



**Dave Ferris**  
Représentant des ventes  
Dakota du Nord et du Sud, Iowa, Minnesota et Wisconsin  
651 398-9183 · davef@berger.ca



**Dana Main**  
Représentant des ventes  
Idaho, Montana, Oregon et Washington  
760 809-7369 · danam@berger.ca



**Derek Schumacher**  
Représentant des ventes  
Nevada, Utah, Colorado, Wyoming et Nebraska  
651 491-9910 · dereks@berger.ca



**Jeanne Himmelein**  
Représentante des ventes  
Michigan  
269 998-8958 · jeanneh@berger.ca



**Kevin Hall**  
Représentant des ventes  
Arizona et le sud de la Californie  
949 456-4501 · kevinh@berger.ca



**Kevin Long**  
Représentant des ventes  
Arkansas, Kansas, Nouveau-Mexique, Oklahoma et le sud-ouest du Texas  
405 623-8122 · kevinl@berger.ca



**Martha Trubey**  
Représentante des ventes  
Nord du Texas  
214 675-4997 · marthat@berger.ca



**Mike Hennequin**  
Représentant des ventes  
Nord de la Californie  
831 750-7316 · mikehe@berger.ca



**Noal Ruckel**  
Représentant des ventes  
Ohio et l'ouest de la Pennsylvanie  
440 220-2276 · noalr@berger.ca



**Paul Matheu**  
Représentant des ventes  
Connecticut, Rhode Island et New York  
401 500-3982 · paulm@berger.ca



**Peter Hesse**  
Représentant des ventes  
Centre de la Californie  
805 431-0741 · peterh@berger.ca



**Ryan Wall**  
Représentant des ventes  
Maine, New Hampshire, Massachusetts et Vermont  
774 284-0629 · ryanw@berger.ca



**Scott Bedenbaugh**  
Représentant des ventes  
Alabama, Louisiana et Mississippi  
850 217-5802 · scottb@berger.ca



**Scott Hurley**  
Représentant des ventes  
New Jersey et Long Island  
609 752-1142 · scotth@berger.ca



**Tim Schinke**  
Agent manufacturier  
Alabama, Louisiana et Mississippi  
630 258-4391 · tims@berger.ca



**Victor Gonzalez**  
Représentant des ventes  
Floride  
321 277-7162 · victorg@berger.ca

## Asie

**Iwatani International Corporation**  
Distributeur - Japon

**KGH Environment Ltd.**  
Distributeur - Corée du Sud

## Amérique Latine



**Martin Barrera**  
Directeur régional des ventes  
Amérique latine  
(52) 844 427 18 50  
martinba@berger.ca

## Canada



**Nancy Boekestyn**  
Directrice régionale des ventes  
905 658-2167  
nancyb@berger.ca



**Robert Dupuis**  
Directeur – Comptes corporatifs  
Canada  
514 444-9172 · robertd@berger.ca



**Kevin Triemstra**  
Représentant des ventes  
Centre et nord de l'Ontario  
416 881-5293 · kevint@berger.ca



**Bas Brouwer**  
Représentant des ventes  
Niagara, Ontario  
905 658-6185 · basb@berger.ca



**Serge Racette**  
Représentant des ventes  
Québec  
514 444-9174 · serger@berger.ca



**Harold Sagastume**  
Représentant des ventes  
Amérique centrale  
(502) 53 06 72 86 - Guatemala  
harolds@berger.ca

La maîtrise des mélanges horticoles

berger.ca |     
customerservice@berger.ca

1 800 463-5582